

DIPLOMADO DE VISITADOR MÉDICO

Inicio el 7 de febrero 2024

PROMESA DE VALOR

Dada la sólida formación académica y la extensa experiencia en la industria farmacéutica de los profesores, se implementa un programa interdisciplinario que proporciona a los participantes herramientas significativas para fomentar la creatividad, desarrollar sus capacidades y habilidades para la toma de decisiones, y aplicarlas en entornos comerciales e institucionales.

METODOLOGÍA

Por lo tanto, el proceso de enseñanza-aprendizaje se basa en una metodología altamente participativa, centrada en el estudio, la investigación, el análisis y la discusión de casos que permiten obtener una visión integral del servicio dirigido a médicos, clientes o instituciones.

APROBADO EL DIPLOMADO RECIBIRÁS

Certificado de Asistencia y Aprobación de Visitador médico con aval de la Universidad Iberoamericana del Ecuador.

A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO

- Profesionales con título de tercer nivel
- ✓ Profesionales en el área de la salud
- Ingenieros comerciales
- ✓ Licenciados
- ✓ Tecnólogos de marketing
- ✓ Tecnólogos en ventas
- ✓ Tecnólogos en área de la salud

COMPETENCIAS QUE DESARROLLARÁN

- ✓ Desarrollar habilidades de liderazgo y toma de decisiones.
- Brindar capacitación para fomentar un trabajo en equipo efectivo.
- ✓ Proporcionar las herramientas necesarias para lograr resultados exitosos en la consecución y cierre de ventas, conforme a las metas establecidas en marketing y otras estrategias específicas del ámbito farmacéutico.
- ✓ También se impartirán conocimientos generales en fisiología, patologías y farmacología, lo que permitirá gestionar las interacciones de los medicamentos, comprender sus formas farmacéuticas y adquirir destrezas para asimilar fácilmente la capacitación sobre productos que el laboratorio desee promover.
- Además, se desarrollará la capacidad para comunicarse con los médicos utilizando la terminología adecuada.

DETALLES DEL DIPLOMADO

Nombre del Diplomado:	Visitador médico
Fecha:	7 de febrero 2024
Horarios:	De lunes a jueves de 19h00 a 21h00
Duración:	8 semanas
Modalidad:	100% Online con profesor en vivo

ESQUEMA DE CONTENIDOS

Mercadeo, comunicación y ventas

Panorama general:

Nuevos conceptos generales de la visita médica

Nuevas generaciones de médicos vs. Nuevas generaciones de visitadores médicos

Perfiles médicos vs. Perfiles de visitadores médicos

Las TICs aplicadas a la visita médica/ventas

✓ Mercado farmacéutico:

Productos farmaceúticos

Estructuras organizacionales de las compañias farmacéuticas

Sistemas de Auditoría: IMS, Close up, DDD,INTE

Marketing farmacéutico:

La visita médica vs. Plab de marketing

Implementación de estrategias de alto impacto

Optimización de recursos promocionales

La importancia de las farmacias. Políticas comerciales

Manejo y cálculo de inventarios promedio

✓ Comunicación farmacéutica profesional:

Técnicas de comunicación

Comunicación farmacéutica asertiva

Perfiles médicos y su clasificación

Toma de decisiones

Dinámicas/talleres en toma de decisiones para el visitador médico

✓ Gestión administrativa del visitador médico:

Gerenciamiento de territorios

Planificación de Actividades: Ruteros, paneles médicos

Participación en eventos difererentes a la visita médica

Reportes e informes de gestión

✓ Productividad:

Indicadores de gestión

Ejercicio en presentaciones de productos

Ejercicio en la búsqueda de oportunidades de negocio

Bases de anatomía, fisiopatología y farmacología

√ Farmacología:

Farmacocinética, farmacodinamia, farmacognosia

Farmacología para sistemas y especial

Estudios clínicos y científicos

Microbiología e infectología:

Virus, bacterias, hongos y parásitos

Fisiopatología y farmacología por sistemas:

Sistema nervioso

Sistema músculo - esquelético

Piel y sistema linfático

Sistema endócrino

Sistema inmune

Sistema cardiovascular

Sistema respiratorio

Sistema digestivo

Sistema urinario y reproductor

✓ Fisiopatología y farmacología por sistemas:

Sistema nervioso

Sistema músculo - esquelético

Piel y sistema linfático

Sistema endócrino

Sistema inmune

Sistema cardiovascular

Sistema respiratorio

Sistema digestivo

Sistema urinario y reproductor

COSTOS Y MATRÍCULA

Matrícula: 20 USD

Precio Regular: 2 pagos de 210 USD (pago transferencia,

déposito o contado)

420 USD (pago tarjeta de crédito/ 12

pagos de 35 USD)

Precio Especial: 1 solo pago de 360 USD

INSTRUCCIONES DE PAGO

Datos de cuenta para depósitos o transferencias:

Destinatario: Forum Ecuador 1792122201001

Banco: Pichincha cuenta corriente # 3386334304

Email: operaciones1@forumecuador.com

Información:

Teléfono: +593 99 873 4706 www.forumecuador.com